

GS Sistemi sempre a fianco delle aziende che crescono: l'esperienza di Noxerrior srl

GS Sistemi è un'azienda informatica di esperti che propone ai suoi clienti soluzioni per la gestione dell'impresa, l'organizzazione delle attività produttive, il controllo della redditività aziendale e la gestione delle risorse umane, quali ad esempio eSOLVER, software gestionale ERP completo, i cui vantaggi all'interno di una realtà aziendale, vengono spiegati da Federico Guidarelli, General Manager di Noxerrior srl, azienda cliente di Sistemi ormai da quasi vent'anni

Chi è GS Sistemi

Partner di Sistemi SpA, GS Sistemi è un'azienda informatica di esperti del settore che propone ai suoi clienti soluzioni complete, composte da software e servizi di avviamento, formazione del personale e assistenza post-vendita capillare e immediata.

Nel settore aziendale, GS Sistemi risponde alle esigenze degli imprenditori con un insieme di soluzioni per la gestione dell'impresa, l'organizzazione delle attività produttive, il controllo della redditività aziendale e la gestione delle risorse umane.

Grazie a eSOLVER, software gestionale ERP completo di Sistemi SpA, l'impresa rispetta i tempi di consegna, gestisce in modo tempestivo criticità e ritardi e, con il sistema di controllo integrato, analizza in tempo reale performance e costi di produzione, individuando velocemente le criticità produttive ed economico-finanziarie.

eSOLVER: l'ERP per il mondo aziendale

Per capire meglio i vantaggi dell'uso

di eSOLVER all'interno di una realtà aziendale, abbiamo intervistato Federico Guidarelli, General Manager di Noxerrior srl che ci ha raccontato la loro esperienza con il gestionale, di come la soluzione abbia risposto alle loro esigenze e li stia supportando lungo un processo di crescita e digitalizzazione.

Noxerrior srl: un'eccellenza internazionale

Fiore all'occhiello del territorio grossetano, Novair Noxerrior Gas Systems si occupa di progettare, realizzare e commercializzare generatori di azoto e ossigeno brevettati, unici al mondo e al momento commercializzati in 130 paesi esteri.

“La nostra azienda – spiega Guidarelli – opera al 90% al di fuori dell'Italia e fornisce tramite i propri concessionari o distributori (oltre 80 a livello mondiale) i propri generatori azoto e ossigeno, legati a 3 brevetti internazionali, clienti leader in svariati settori applicativi tra cui quello alimentare, enologico, taglio laser, trattamenti termici, elettronica, medicale, biogas, acquacoltura, auto-

motive. Al momento l'azienda possiede le seguenti certificazioni di sistema e di prodotto: ISO 9001, ISO 13485, ISO 14001, EMAS, PED 2014/68 - Modulo H, Certificazione prodotto CE 93/42, Classe IIB (Dispositivi Medicali)”.

GS Sistemi e Noxerrior

Cliente di GS Sistemi da quasi 20 anni, Noxerrior si rivolge all'azienda informatica con sedi a Grosseto e Siena in un momento di forte crescita aziendale quando la richiesta produttiva passa dai 60/70 generatori di azoto e ossigeno all'anno ad oltre 300 esemplari sempre su base annuale.

“Avevamo bisogno – spiega ancora Guidarelli – di adottare un gestionale ERP centralizzato e condiviso tra i principali reparti, per aumentare l'efficienza produttiva e, allo stesso tempo, tenere sotto controllo performance e costi”.

“In un momento così delicato, dove la richiesta produttiva aziendale stava vivendo una forte impennata – sottolinea Barbara Bertelli, responsabile assistenza imprese in GS Sistemi – era fondamentale mettere in pista un gestionale che consentisse all'azienda di lavorare in maniera integrata, creando sinergie tra i vari reparti e senza disperdere tempo ed energie. Per questo è stato scelto eSOLVER che, grazie alle numerose funzionalità e all'approccio integrato, ha permesso di ottimizzare l'approvvigionamento e la gestione della produzione per

gs  **sistemi**
SOLUZIONI



SCOPRI

••••

Fiore all'occhiello del territorio grossetano, Noxair Noxerrior Gas Systems si occupa di progettare, realizzare e commercializzare generatori di azoto e ossigeno brevettati, unici al mondo e al momento commercializzati in 130 paesi esteri



migliorare la redditività. Una delle caratteristiche del gestionale è data dall'integrazione tra le aree funzionali, che consente di avere in ogni momento una visione completa e aggiornata su qualsiasi ambito di analisi. È questo che le aziende di produzione ci richiedono oggi: una sempre maggiore attenzione alla pianificazione e al controllo dell'attività produttiva così da essere reattivi a fronte di repentini cambiamenti degli scenari e adeguare tempestivamente la produzione alla domanda di mercato. In altre parole, esattamente ciò di cui aveva bisogno Noxerrior”.

Con la professionalità e l'esperienza di GS Sistemi, oggi questi obiettivi sono stati raggiunti. *“La gestione in automatico delle liste parti dei generatori e delle parti di ricambio – spiega Guidarelli – ha permesso una gestione in tempo reale dei costi di produzione, gli impegni di materiale e delle giacenze in magazzino. Con l'impiego di eSOLVER abbiamo avuto importanti benefici nelle aree magazzino, service e amministrazione”.*

Le prossime sfide

Gli ultimi anni per Noxerrior sono stati ricchi di traguardi significativi e non solo in termini aziendali. L'emergenza pandemica degli ultimi anni ha infatti aumentato esponenzialmente la richiesta di generatori di ossigeno medicale in cui l'azienda ha ricoperto un ruolo da protagonista rifornendo gli ospedali di tutto il mondo.

Il rapido sviluppo di Noxerrior e la sua crescita esponenziale aprono quindi le porte a nuove sfide, in cui l'utilizzo di un gestionale ERP all'avanguardia farà la sua differenza.

“Adesso, facendo parte di un gruppo mondiale con sede in Francia e filiali in Italia, Francia e Stati Uniti – spiega Guidarelli – l'esigenza principale è quella di interfacciare i vari gestionali ERP delle filiali coinvolte con eSOLVER, così da consentire lo scambio e la consultazione real time dei dati aziendali, periodical monthly & financial report ecc.”.

Le prossime fasi del progetto saranno quindi rivolte a migliorare la collabora-

zione e la condivisione tra le diverse filiali.

“Nel voler soddisfare l'esigenza di velocizzare ed uniformare con il gruppo societario la configurazione dell'offerta al cliente, per poi inserirla nel gestionale eSOLVER – evidenzia ancora Bertelli – a breve doteremo l'azienda di un configuratore che permetterà di assemblare l'impianto e valorizzarlo nella completezza del prodotto finito comprensivo di optional, packaging ed eventuale upgrade, cosa che attualmente viene gestita attraverso un documento Excel. Ciò permetterà a Noxerrior una più immediata efficienza nello sviluppo, rilascio e controllo delle offerte degli impianti ai propri clienti con una maggiore efficienza e controllo di gestione”.

Chi fosse interessato a conoscere più da vicino GS Sistemi o volesse ricevere maggiori informazioni sulla soluzione eSOLVER, può visitare il sito web www.sistemigs.com, oppure inviare una mail a commerciale@sistemigs.com

